

1、具有较强的文字功底，有创意、创新意识者优先；

2、大学本科以上毕业，营销、经济、法律相关专业；

3、熟练使用Word、Excel等办公应用软件；

4、有较强的文字功底、沟通能力和数据分析能力。

荣 耀 技 能

工 作 经 验

教 育 背 景

自 我 评 价

**2015.07-2017.06 华南理工大学 市场营销**

主修课程：市场销售、财政学、国际经济学、管理学、管理信息系统、统计学、财务管理、、经济法、消费者行为学、国际金融管理。

籍 贯 ： 广东省 身 高 ： 165cm

生 日 ： 1996.08.08 手 机 ： 188-8888-8888

现 居 ： 广州市白云区 邮 箱 ： 123456@qq.com

姓名：应小雪 求职意向：市场销售相关岗位

**2017.07-2018.06 广东强盛科技有限公司 销售**

1、根据公司下发产品销售任务，落实并完成个人销售任务

2、开展客户资源二次开发，对已有客户发掘其潜在需求，通过个性化产品与服务方案的设计，提升营销层次和成效。

3、根据业务发展需求，配合营业部的市场营销策略，组织阶段性市场营销活动

4、负责对目标客户的营销、合作及客户关系管理，落实交叉销售、提升客户渗透率，不断开拓各类优质客户群体。

5、配合各营业部各部门开展营销工作，配合推广产品销售业务。

**2018.07-2019.12 广州天玉联网大有限公司 销售**

1、通过各种媒介，收集客户信息，寻找潜在客户，建立和维护客户档案

2、收集意向客户群体，并电话跟进回访

3、负责新客户开发与销售，完成公司下达的销售任务

4、制定渠道销售策略，完成计划任务及各项考核指标；

5、负责向渠道客户传达企业政策及信息，维护并巩固其所辖渠道的合作关系；

6、提供渠道服务支持，协助渠道客户做好渠道终端销售人员的培训和管理工作.

具有强烈的事业心和责任感，敢于接受挑战工作，具备创新能力及业务水平，综合素质较高，善于总结、发现工作技巧，提高工作效率，能够适应各种复杂环境；性格开朗，有激情，抗压能力强；具备出色的沟通协调及语言表达能力，能够正确、及时处理客户的各种咨询问题；具有良好的职业道德。

**赠送制作简历小图标，图标大小，颜色都可以随意更改。**