

**速 写**

生日：1990.12.01

地址：浙江省杭州市

电话：13700000000

邮箱：123456@docer.com

求职意向：外贸经理

**教育背景**

2007.09-2011.06 上海对外经贸大学 国际贸易（本科）

主修课程：微观经济学、宏观经济学、政治经济学、计量经济学、国际贸易理论、国际经济学、世界经济概论、国际市场营销学、国际法、国际贸易实务、国际货物运输与保险、外贸函电、国际金融、国际结算、货币银行学、财政学、会计学

**工作经历**

**2015.10-至今 浙江浩翔进出口有限公司 外贸经理**

工作描述：

* 及时了解市场信息，维护公司网站、网络平台后台数据并做好新产品的发布，保证持续不断地优质客户资源
* 保持与客户良好的沟通，维护好老客户关系，负责产品的国外市场的推广与销售
* 收集业务信息，掌握市场动态，及时向领导汇报行情，掌握客户需求，主动开拓，完成上级下达的任务指标
* 建立和优化公司贸易业务的操作流程及制度管理，负责日常管理工作及下属员工的管理、指导、培训及评估
* 负责带领外贸部积极开拓国际市场；熟悉B2B平台，如阿里巴巴，环球资源等平台的操作

**专业技能**

职业资格：外销员、高级国际贸易业务员、报关员、高级国际商务秘书资格证、国际商务英语证

操作能力: 熟悉速卖通、跨境业务平台操作，熟悉外贸国际惯例和交易法则，海关报关、精通产品功能和宣传话术

语言水平：雅思英语650分、普通话二级甲等、杭州方言、粤语

计算机：通过全国计算机一级考试，熟练运用office办公，Word(熟练排版）、Excel(复杂函数操作）、PPT（精通）

**奖项荣誉**

2018年 浙江省”外贸风采“外贸技能服务演讲比赛金奖

2017年 浙江省外贸技能大赛一等奖（获奖比例2%）

2016年 《外贸服务难点探索与创新研究》社会调研项目获得上海市服务业业精品工程

2015年 上海对外经贸大学“优秀学生干部”、“优秀共产党员”、“十佳外贸精英”荣誉称号

**工作业绩**

**人员管理**

* 协助人事经理对新招聘人员进行三天岗前培训，考试学习，经过领导确认后合格留用
* 采取自学和培训结合的模式，提高外贸业务员的文化素质、业务能力和工作水平，做到全员持证上岗
* 每月参加经验座谈会，外贸部部员工及时总结经验不足，提高处理问题能力，每月提交执行报告和计划进度

**渠道拓展**

* 针对平台账号健康度建立数据库，定员定岗负责亚马逊/速卖通/wish账号管理，维护账号的健康，提交反馈报告对策
* 通过开发代理商、分销商、自媒体、跨境电商国际站等多种途径开展公司对外贸易业务，开拓海外市场并开发新客户，贯彻执行公司各项政策，部门月度业绩达到500万，超额完成业务指标20%

**自我评价**

勇于开拓，敢于挑战自我，灵活创新，积极主动，具有良好的团队合作精神，能承受较强的工作压力，稳定性强、诚实肯干，有亲和力，思路清晰，雅思考试650分，无障碍英语沟通交流，善于分析市场，3年速卖通和跨境电商2C实操经验