

1、丰富的实战销售经验，5年ToB和大客户销售经验

2、擅长销售拓展/大项目独立操盘/多项目推进运作管理等工作经验

3、在金融、航旅、物流、大数据风控等领域具备丰富的行业经验及人脉关系和相关资源

4、积极、自信、大胆、抗压，接受能力和适应能力极强

**基本信息**

**教育背景**

**工作经历**

**自我评价**

**技能证书**

姓 名：速写

电 话：177 7777 7777

邮 箱：177 docer@qq.com

地 址：湖北省武汉市华润翡翠城

出生年月：1996.05

政治面貌：中共党员

毕业院校：湖北工业大学

最高学历：市场营销 | 本科

**湖北工业大学 | 市场营销 | 本科 201X.09 – 201X.06**

**主修课程：**

管理学、战略管理、财务管理学、组织行为学、人力资源管理、市场营销学、公司治理、运营管理、基本会计、统计学、国际市场营销、市场调查与预测、商业心理学、广告学、公共关系学、货币银行学、经济法等

**宝付网络科技（上海）有限公司/宝付支付 / 销售部 2017.02 – 2020.04**

**客户经理**

1、负责第三方支付网络支付业务和征信大数据风控相关综合服务的市场拓展，建立合作关系；

2、根据公司制定的销售指标，通过各渠道开发客户，细化重点客户开发策略及落地，完成业绩目标；

3、结合公司的产品特点和客户需求，为客户制定服务解决方案，驱动商务拓展进程，完成销售指标；

4、2017年10月由上海总部调往深圳分公司支持业务发展并工作至今；

工作业绩：个人业绩指标200%完成、开拓新业务深圳分公司团队个人业绩排名第一

**北京纷扬科技有限责任公司上海分公司/纷享销客 / 销售部 2015.05 – 2017.02**

**销售顾问**

1、根据公司产品及目标客户定位，通过各种渠道拓展客户，建立合作和维护客户关系；

2、根据公司销售政策，为客户解决售前，售中及售后问题，提供专业化的服务，提高客户满意度；

3、利用丰富的销售经验，挖掘客户的需求，以达成客户与公司间最大价值的合作关系；

4、担任部门主管（10人），并协助销售总监日常销售管理工作；

工作业绩：上海300人营销团队2016年7月冠军，2016年5月季军，大部门业绩持续排名前3；

技能证书：

CET-6，优秀的听说写能力,计算机二级，熟悉计算机各项操作

专业奖项：

初级会计证书、第二届财务专业实操竞赛一等奖

CURRICULUM

VITAE

求职意向：

客户经理 / 销售顾问等岗位